NordicPet

KARJEROS STARTAS AUGINTINIŲ INDUSTRIJOJE

B2B pardavimų ir užsakymų koordinatorius (-ė)

Padėk augintinių produktams pasiekti parduotuvių lentynas. Išmok dirbti su verslo klientais nuo pirmo pasiūlymo iki pakartotinio užsakymo. Įgijus patirties, galėsi savarankiškai dirbti su savo klientais.

Daugiausia nuotoliu	Derinama su paskaitomis	12 Eur/val. bruto
Darbo formatas	Darbo grafikas	Bazinis atlygis

Ką veiksi

01 Padėsi klientui išsirinkti
Parengsi pasiūlymą, pasirūpinsi mėginiu ir su klientu aptarsi pirmą užsakymą.

02 Koordinuosi užsakymus
Derinsi pristatymus su tiekėjais ir vežėjais, tvarkysi dokumentus, spręsi nesklandumus.

03 Auginsi pardavimus
Pasiūlysi esamiems klientams tinkamų produktų ir susisieksi dėl pakartotinių užsakymų.

Ši pozicija tau tiks, jei

Tau įdomu, ko reikia klientui
Mėgsti užduoti klausimus, įsiklausyti ir pasiūlyti konkretų sprendimą.

Gali bendrauti dviem kalbomis
Su klientais savarankiškai kalbi ir rašai lietuviškai, su užsienio partneriais susirašinėji angliškai.

Nori naudoti AI darbe
Jei dar tik pradedi, išmokysime pasitelkti AI rengiant pasiūlymus, laiškus ir tvarkant informaciją.

Baigiamųjų kursų studentams ir neseniai baigusiems studijas

Patirtis pardavimuose, klientų aptarnavime ar logistikoje – privalumas. Gali papasakoti ir apie praktiką, studijų projektą ar savanorystę.

Atsiųsk savo CV

juozas@nordicpet.lt

Keliais sakiniais parašyk, kas tave labiausiai domina šiame darbe.