

Ieškome pardavimų vadybininko praktikanto!

Labas! Mes esame skaitmeninės rinkodaros agentūra **“Improvega”**. Šiuo metu ieškome žmogaus, kuris galėtų mums padėti su pardavimais. **Darbas būtų:** skambučiai, laiškai, pasiūlymai potencialiems ir esamiems klientams.

Pardavimų patirtis nėra būtina, nors labai vertinama, todėl manome, kad čia būtų gera vieta **studentams**. Kaip kalbėti ir rašyti klientams, **apmokysime**. Duosime paruoštą dokumentaciją, išmokysime, kaip kalbėti su klientais, kaip parduoti paslaugas, kaip įveikti klientų „objection’us“ ir kaip paprasčiausiai išgyventi, kai klientai sako „ne“.

Pagrinde reikės pardavinėti: internetinių svetainių, el. parduotuvių, programavimo ir reklamos paslaugas. Jei neturi patirties šiose srityse, nieko baisaus – vos per 6 mėnesius savamoksliškai išmokome šį įgūdį, o tau galėsime šias žinias suteikti vos per kelias savaites.

Tikime, kad **piniginis atlygis** yra gera paskata siekti geresnių rezultatų ir didesnio efektyvumo. Todėl, atsižvelgdami į tavo patirtį ir įgūdžius, susitarsime dėl atlygio. Ateityje yra galimybė tapti įmonės dalimi ir gauti stabilų atlyginimą.

Apibendrinant – jei nori išmokti pardavimų įgūdžių, įgyti patirties ir tuo pačiu užsidirbti, dirbant iš namų patogumo, tiesiog parašyk mums laišką į **info@improvega.com**, nurodant, kad domina, kokią patirtį turi ir kokia yra tavo motyvacija. Jei turi CV – dar geriau! Po to su tavimi susisieksime, pakviesime į **Google Meet** susitikimą, kur galėsime susipažinti, paaiškinti procesą ir ko tikimės iš tavęs.